

• EN BREF



Eurocopter. Un contrat de 194 M€ avec l'armée allemande...

Le groupe Eurocopter (22.000 salariés, 6,3 milliards d'euros de CA), basé à Marignane, et le ministère fédéral allemand de la Défense ont signé hier 11 juillet un contrat portant sur quinze hélicoptères utilitaires légers de type EC645 T2 pour l'unité des forces spéciales de l'armée allemande. D'un montant total de 194 millions d'euros, ce programme concerne non seulement les appareils proprement dits, mais également les équipements nécessaires aux forces spéciales pour accomplir leurs missions. La livraison des quinze hélicoptères devrait débuter fin 2015 et s'achever à la mi-2017. A.L. (Photo Eurocopter - Jérôme Deulin)

... un nouveau directeur support et services...



Le groupe vient de désigner son nouveau directeur du support et des services. Il s'agit de l'ancien directeur de la stratégie et du développement du groupe, Matthieu Louvot. Après avoir débuté à l'Inspection générale des finances, ce

diplômé de l'Ecole Polytechnique et de l'Ecole nationale d'administration a occupé différents postes de conseillers ministériels puis a rejoint Eurocopter en avril 2010. (Photo Eurocopter - Eric Raz)

... et Norbert Ducrot, président et CEO d'Eurocopter China

Avec la nomination de Norbert Ducrot au poste de président et CEO d'Eurocopter China, le groupe Eurocopter place à la tête de sa filiale chinoise un dirigeant disposant d'une solide expérience de la région. Ces nouvelles fonctions viennent s'ajouter aux responsabilités qu'assumera également Norbert Ducrot au poste de vice-président d'Eurocopter pour l'Asie du Nord (Chine, Corée et Japon). Entré chez Eurocopter en 2003, Norbert Ducrot a jusqu'à présent occupé plusieurs postes de direction : vice-président Asie-Pacifique, ainsi que président du directoire d'Eurocopter China, d'Eurocopter Japan et des filiales Eurocopter South East Asia basées à Singapour. (Photo Eurocopter)



32.000

C'est le nombre d'apprentis que compte la région, selon les derniers chiffres dévoilés par le réseau des Chambres de métiers de la région Paca. Près de 6.000 d'entre eux sont dans les Centres de formation d'apprentis (CFA) du réseau des métiers, et plus de 13.000 évoluent dans les entreprises artisanales. Le secteur représente plus de 250 métiers déclinés en 510 activités différentes.

Foraco. Du mouvement au conseil d'administration

Le groupe marseillais Foraco International, fournisseur de services de forage miniers, a modifié la composition de son conseil d'administration. Gonzalo Van Wersch et Jean-Paul Camus, après successivement trois et six ans de présence, ont décidé de quitter le conseil pour des raisons personnelles.

Novaxion. Lauréat du Prix Stars & Métiers

• **ROBOTIQUE** La société, spécialisée dans la conception de robots collecteurs de gouttes de verre, vient de remporter le prix Stars & Métiers de l'innovation.

Le trophée trône fièrement dans les locaux de la société, à Paluds-de-Noves. Novaxion, spécialisée dans la conception et la fabrication de robots collecteurs de gouttes de verre, a reçu juste avant l'été le Prix Stars & Métiers, catégorie innovation, des mains de la Chambre de métiers et de l'artisanat des Bouches-du-Rhône (CMA 13), de la Société de caution mutuelle artisanale et de la Banque populaire provençale et corse. « Il est forcément flatteur de recevoir un tel prix, se réjouit Christophe Duplan, directeur général de la société. C'est pour nous une belle reconnaissance. Et si ça peut encourager d'autres entreprises, alors tant mieux... »



A droite, Christophe Duplan, directeur général de Novaxion.

Cinq modèles de robots

Fondée en 2004, Novaxion est le fruit de l'expérience de Christophe Duplan. L'homme évolue dans le secteur robotique depuis la fin des années 1980. « En 1989, j'ai développé le tout premier robot cueilleur de verre, explique-t-il. Puis, en 1992, lorsque la société pour laquelle je travaillais a connu des difficultés financières, j'ai décidé de fonder ma propre entreprise, Robotics Cyberglass, sur une activité similaire ». Une aventure entrepreneuriale qui durera pas moins de dix ans. « Après une brouille avec mon ancien associé, j'ai choisi de me lancer seul et de créer Novaxion », confie-t-il. Paradoxalement, au départ, la société n'était pas des-

tinée à développer des robots cueilleurs de verre. « L'aventure a commencé lorsque j'ai imaginé un système de nacelle de récolte d'olives, sourit Christophe Duplan. Ce n'est qu'ensuite que j'ai été recontacté par d'anciens clients qui m'ont demandé de travailler à nouveau sur mes robots ». Désormais, la société propose trois modèles de robots cueilleurs de verre, à destination des verreries implantées à l'international (Asie, Amérique du Sud, Maghreb, Europe du Nord et de l'Est) et deux modèles de robots de lubrification des bouteilles en verre développés en partenariat avec

le groupe Saint-Gobain. « Nous disposons d'une licence d'exploitation du brevet déposé, et dès janvier 2014, nous pourrions proposer la machine à d'autres acteurs du marché, explique Christophe Duplan. Dans notre secteur de niche, nous bénéficions d'une sérieuse avance technologique ».

Un nouvel atelier

Concepteur, Novaxion est également intégrateur de ses solutions. « Nous ajoutons nos propres technologies à des outils standards, explique le dirigeant. D'ailleurs, comme nous manquons de place, nous sommes

en train de construire un nouvel atelier attenant au précédent ». Historiquement orientée à 100 % vers l'international, la société a travaillé pour la première fois en France cette année.

Alexandre Léoty

NOVAXION

Paluds-de-Noves
Christophe Duplan
5 salariés
CA 2012 : 515.000 €
Résultat net : 39.000 €
CA prév. 2013 : 800.000 €
04 90 95 41 86
www.novaxion-robots.com

Sabatier. L'export pour surmonter la crise

• **EMBALLAGES** La société Sabatier, basée à Vitrolles, a choisi de miser sur le grand export afin de surmonter la crise qui touche depuis 2009 son secteur d'activités.

La société Sabatier, installée à Vitrolles, fabrique des machines permettant de réaliser des emballages métalliques. Avant 2009, elle réalisait de 15 à 16 M€ de chiffre d'affaires annuel. « Depuis quatre ans, nous avons perdu près de 30 % de notre chiffre d'affaires », commente Didier Torrelli, qui dirige aujourd'hui l'entreprise qui compte une soixantaine de salariés et qui réalise plus de 90 % de son CA à l'export vers une quarantaine de pays. « Nous avons développé notre position à l'export, hors Europe. Auparavant, nous réalisions les deux tiers de notre CA en Europe, maintenant les marchés européens ne représentent qu'un tiers de notre activité », ajoute-t-il, précisant que la concurrence vient aujourd'hui de sociétés turques, coréennes ou taïwanaises.

« Nous faisons beaucoup de sur-mesure »

« En dix ans, le développement des outils de recherche sur le net a facilité le travail de nos clients et entraîné une forte pression sur les prix. Dans la même période, les chaînes de fabrication sont passées de la simple mécanique à l'électronique. Nous avons été par-



La société Sabatier fabrique des machines permettant de réaliser des emballages métalliques.

mi les premiers à proposer de telles machines, mais, maintenant, les entreprises réfléchissent à leurs investissements et certains sont presque prêts à revenir à la mécanique. Il y a une véritable régression ». L'entreprise Sabatier a vu le jour en 1967 et a été rachetée, en 1995, par le groupe suisse Soudronic qui compte cinq entreprises positionnées dans la fabrication de

machines. « Chaque société est complètement indépendante, pour la conception, le service et la vente. Nous vendons beaucoup de sur-mesure et nos clients sont plutôt des PME ». 80 % de la production est cependant sous-traitée, en majorité en France. « Nous avons peu de partenaires dans les Bouches-du-Rhône et nous souhaitons améliorer cela. Il y a tout intérêt à lier des contacts locaux afin

d'établir des relations de proximité », conclut Didier Torrelli.

Didier Gazanhes

SABATIER

Vitrolles
Didier Torrelli
60 salariés
CA : 11 M€
04 42 46 94 00
www.soudronic.com